## LAS EMPRESAS INFORMAN



## <u>ENTREVISTA</u> JOSÉ CARLOS FERNÁNDEZ REY

Responsable de Productos y Servicios Empresas de Endesa

# "La optimización del consumo energético, electricidad y combustibles es clave para que una industria sea competitiva"

### El sector industrial, uno de los motores de nuestra economía, se ha visto obligado a adoptar drásticas medidas de ajustes para conseguir ser competitivos. ¿Cómo puede ayudarles Endesa a lograr ese objetivo?

Desde Endesa les ayudamos a ser más eficientes en costes, proponiéndoles inversiones en sus instalaciones para maximizar el ahorro y disminuir el consumo energético sin perder confort, lo que les supondrá ser más competitivos.

#### ¿Qué servicios ofrecen al sector industrial para conseguirlo?

La optimización del consumo energético, electricidad y combustibles es clave para ser competitivos. Para lograrlo es aconsejable contar con una empresa que pueda analizar cada instalación y aplicar las soluciones personalizas más adecuadas a cada caso. Endesa, como socio integrador de tecnologías, experiencias y seguridad es un referente en el sector.

## ¿Cuál sería, por tanto, el primer paso que debe dar un cliente industrial que quisiera beneficiarse de estos servicios?

Lo primero que hay que saber es dónde y cuánto se consume para poder ver las posibilidades de mejora. Gracias al asesoramiento energético que brinda Endesa, se puede facilitar la decisión de hacer frente a estos proyectos de eficiencia energética.

## Una vez que se conocen los potenciales ahorros, ¿Endesa interviene en todo el proceso de cambio?

Como socio integrador de tecnologías nuestros servicios engloban diversos aspectos de una instalación. Endesa es el segundo operador en el mercado de gas en nuestro país. Ofrecemos la posibilidad de realizar instalaciones para la producción de energía térmica destinada no sólo a calefacción sino también a la producción de agua caliente, procesos industriales, etc. con gas natural, ofreciendo un servicio integral desde el asesoramiento hasta la instalación y el mantenimiento. Con el hecho de cambiar sus instalaciones de gasoil o propano a gas natural se consigue reducir la factura energética de un 25% a un 45%.



"Endesa analiza cada instalación y aplica las soluciones personalizadas más adecuadas a cada caso"

La climatización y frío industrial es otra partida importante donde poder optimizar costes. Endesa integra proyectos en los que se aportan soluciones tanto de climatización como de frío industrial, realizando el 100% del diseño y ejecución del proyecto. Trabajando con fabricantes líderes de cada tecnología para implantar la solución más apropiada a cada necesidad.

Asimismo, les ayudamos asesorando y poniendo en marcha proyectos de instalaciones eléctricas donde se analizan todas y cada una de las necesidades: optimiza mejor los recursos, mejora las pérdidas eléctricas y reduce la factura eléctrica ajustando la potencia y compensando la energía reactiva que en muchos casos penaliza la factura de electricidad a través de la instalación de baterías de condensadores.

También ofrecemos soluciones de iluminación adaptadas a las necesidades técnicas y financieras de cada cliente, proporcionando los





mayores ahorros (hasta un 80% de ahorro en el consumo) mediante la implantación de tecnologías universales con el asesoramiento de personal experto. Las soluciones de iluminación que ofrecemos pasan desde el cambio de lámparas, equipos y luminarias, hasta el rediseño del sistema de iluminación.

# Pero afrontar estas inversiones, y más en estos momentos, no es fácil. ¿Ofrecen algún tipo de financiación?

En Endesa somos conscientes de ello y por ese motivo, cuando nos encargamos de un proyecto ofrecemos la seguridad de un servicio llave en mano, con formas de pago flexibles para ayudar a acometer la inversión.

Precisamente para ayudar a implementar mejoras en las instalaciones de gas y climatización sin que el cliente tenga que realizar un desembolso inicial, Endesa cuenta con una iniciativa pionera que permite a las empresas externalizar todos los procesos destinados a generar la energía que consume a través del "Servicio de Gestión Energética Integral".

### ¿Qué caracteriza el Servicio de Gestión Energética Integral?

Las ventajas de este servicio son varias. Por un lado, la financiación queda fuera del balance de la empresa ya que los equipos que componen el proyecto de gestión energética están en el activo de Endesa. Además, garantizamos las mejores condiciones de contratación, ejecución y pago, por lo que el proceso de amortización es rápido siendo nosotros quienes realizamos toda esta tarea actuando como único interlocutor.

De esta forma la empresa obtendrá la rentabilidad que espera liberando riesgos y recursos a favor de su negocio ya que nosotros nos ocupamos incluso del mantenimiento preventivo y correctivo, optimizando en cada momento la instalación a través de un sistema de telegestión.

## ¿Qué ventajas obtiene el cliente al trabajar con ustedes?

Señalaría básicamente tres. La primera, muy importante, es tener un sólo interlocutor. Este tipo de contratos normalmente se gestionan a tres bandas. Por un lado el cliente, por otro la entidad financiera, y por último, la empresa de servicios energéticos. Si el cliente contrata con Endesa sólo tiene un interlocutor lo cual facilita mucho la comunicación, elimina interferencias y además permite aprovechar sinergias a la hora de abordar un coste. También elimina gastos de gestión y administración, así como reduce gastos de tramitación, ejecución y puesta en marcha. La segunda ventaja es la posibilidad de mantener intacta la capacidad de endeudamiento del cliente puesto que en estos casos Endesa puede hacer una parte muy importante de la inversión, incluso de hasta el 100%. Y una tercera ventaja muy ligada con la anterior es que el cliente al no tener que depender de recursos propios para invertir en una instalación, los puede liberar para invertir en su instalación propia y en su negocio.